

SD-WAN Security wegweisend für die Zukunft einer Baumarktkette.

Neue Firewall-Funktionalitäten verbessern die Multi-Site-Konnektivität und sorgen für lückenlose End-to-End-Visibility.



Es war nur eine Frage der Zeit

Jan Van Regenmortel, Senior Systems Administrator bei Hubo, einer der größten Baumarktketten in Belgien, war sich bewusst, dass Hubos zentrales Netzwerk den Ansprüchen des Unternehmens nicht mehr lange genügen würde. Da die Konnektivität über den Firmensitz des Händlers erfolgte, hatten Van Regenmortel und sein kleines IT-Team Probleme beim Management der zahlreichen Filialen. Unzureichende Transparenz machte das Netzwerk durchlässiger und anfälliger für Angriffe durch Cyberkriminelle, deren Methoden immer ausgefeilter und raffinierter werden. Das musste ein Ende haben.

„Der gesamte Internet-Traffic lief über unseren Firmensitz zu den Filialen. Das war als langfristige Lösung unbrauchbar. Wir wollten alle unsere Läden mit einer sicheren Firewall ausstatten. Also mussten wir die Möglichkeit haben, den Filial-Traffic zu scannen, um uns ein Bild davon machen zu können, was an unseren Standorten passierte. Unser Team besteht aus 4 Personen und ist für die gesamte IT-Server- und Netzwerkinfrastruktur bei Hubo verantwortlich. Deshalb brauchten wir eine Lösung, mit der auch ein kleines Team den Überblick behalten konnte,“ sagte Van Regenmortel.

Bestandsaufnahme und Entwicklung eines modernen Sicherheitskonzepts

Van Regenmortel wusste, dass eine herkömmliche Netzwerk- und Endpoint-Security-Lösung für die Zukunft zu wenig sein würde. „Wir brauchten mehr als ein Hardware-Update. Wir überlegten, SD-WAN zu implementieren. Eine ganz andere Infrastruktur, die es ermöglichte, an jedem Standort lokale Internet-Breakouts zu nutzen. Es gibt in ganz Belgien 100 Hubo-Filialen. Deshalb musste eine neue Firewall-Lösung ununterbrochene Netzwerkverfügbarkeit und direkten Cloud-Zugang sicherstellen können,“ erklärt er.

Profil

- Belgische Baumarktkette
- Firmensitz in Wommelgem, Belgien
- 1.000 Mitarbeiter
- 150 Filialen, inkl. 75 Franchise-Filialen

Herausforderungen

- Filialen mit einer sicheren Firewall ausstatten
- Netzwerk-Management vereinfachen und Transparenz erhöhen
- Verbesserung der Konnektivität und Regulierung des Datenverkehrs

Lösungen

- Barracuda CloudGen Firewall

Ergebnisse

- Einfache Überwachung und mehr Transparenz
- Dank automatisiertem Deployment minutenschnelle Implementierung in den Filialen
- Flexible Unterstützung bei steigendem Traffic und zunehmender Nachfrage
- Cloud-basierte Anwendungen werden mit optimaler Leistung ausgeführt

„Wir brauchten mehr als ein Hardware-Update. Wir überlegten, eine ganz andere Infrastruktur zu implementieren, die es ermöglichte, an jedem Standort lokale Internet-Breakouts zu nutzen.“

Jan Van Regenmortel

Senior Systems Administrator
Hubo

Es war auch unbedingt notwendig, die Bandbreiteneffizienz zu erhöhen. „Nicht bei allen Filialen konnten wir auf Glasfasertechnologie zurückgreifen, weshalb einige zu Beginn nur über eine niedrige Bandbreite verfügten. Wir mussten einen Weg finden, den Traffic zu priorisieren, um die Aufrechterhaltung kritischer Geschäftsprozesse gewährleisten zu können.“

Die Herausforderung annehmen

„Da wir eine sehr kleine Abteilung sind, war das Ersetzen der alten Firewall und die Modernisierung unserer lokalen Hardware eine große Herausforderung. Wir sahen uns vier oder fünf der führenden Firewall-Anbieter an und testeten ein paar Firewall- und WLAN-Kombinationen. Die Barracuda CloudGen Firewall war eine davon,“ erzählt Van Regenmortel.

„Als deutlich wurde, dass wir uns für das Angebot von Barracuda entscheiden würden, blieb noch immer die Frage offen, wer uns bezüglich der Architektur beraten und uns technisch unterstützen sollte. Während wir die Produkte testeten, wandten wir uns an die Experten von Data Unit. Wir waren von der offenen Kommunikation mit ihnen beeindruckt und uns war klar, dass sie etwas von ihrem Handwerk verstanden. Also entschieden wir uns bei der Implementierung unserer Lösung für Data Unit als Partner. Die Tatsache, dass sie über die besten Barracuda-Zertifizierungen in Belgien verfügten, machte die Entscheidung um einiges einfacher.“

Die drei Unternehmen arbeiteten eng zusammen, um eine Netzwerk-Security-Lösung für die Hubo-Filialen zu entwickeln. Barracuda hatte rasch eine Machbarkeitsstudie erstellt. „Die meisten Machbarkeitsnachweise dauern etwa einen Monat. Das Barracuda-Team war von Beginn an sehr flexibel und wir konnten mit den Geräten über einige Monate Tests durchführen. Alles lief reibungslos. Es gab keine Performance-Probleme und auch jetzt läuft alles wie am Schnürchen.“



Die Kontrolle zurückgewinnen

Mit der Barracuda CloudGen Firewall nutzt das Team von Hubo problemlos das Barracuda NextGen Control Center: eine einheitliche Plattform zur Verwaltung und Steuerung des Netzwerks.

Die Einrichtung in den Filialen dauert dank automatisiertem Deployment nur ein paar Minuten. Van Regenmortel erklärt: „Alles mit einem einzigen Regelsatz zu verwalten spart Zeit und Ressourcen. Die Möglichkeit, einen globalen Regelsatz anwenden zu können, macht es für das Team einfach, Einstellungen von einer Filiale auf eine andere zu übertragen. Wenn wir Änderungen an einer Applikation vornehmen müssen, ändern wir nur eine Richtlinie, die dann auf alle Standorte übertragen wird. Wir können unsere Filialen und temporären Shops per Knopfdruck verbinden.“

Mit der Lösung von Barracuda hatten wir auch mehr Durchblick, wenn es um das Erkennen und Lösen von Problemen geht. „Lückenlose End-to-End-Visibility bedeutet, dass die Netzwerk-Performance transparent und einfach zu überwachen ist und wir Probleme und unmittelbare Bedrohungen schnell beseitigen können.“

„Da sich unsere Cloud-basierten Anwendungen ebenfalls besser überwachen lassen, können wir sicher sein, dass sie immer mit optimaler Leistung ausgeführt werden. Das Scannen von Next-Gen-Anwendungen war mit unserer alten Hardware sehr schwierig, weshalb wir ständig Performance-Probleme hatten. Auch VPN ist ein großes Plus für uns. Wir haben erst jetzt begonnen, es zu nutzen.“

Sein Fazit: „Mit der Firewall-Lösung von Barracuda hat sich unsere Arbeitsweise grundlegend verändert. Nichts auf dem Markt konnte mit diesem Angebot mithalten und wir sind sehr froh.“

„Mit der Firewall-Lösung von Barracuda hat sich unsere Arbeitsweise grundlegend verändert. Es gab nichts Vergleichbares auf dem Markt und wir sind sehr froh.“

Jan Van Regenmortel

Senior Systems Administrator
Hubo

**Mehr Information zur Barracuda
CloudGen Firewall**

barracuda.com/products/cloudgenfirewall